

证券代码：300322

证券简称：硕贝德

惠州硕贝德无线科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 一对一沟通
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2024 年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2025 年 5 月 14 日（周三）15：00 至 17：00	
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动	
上市公司接待人员姓名	董事长：朱坤华先生 董事、总经理：温巧夫先生 董事、副总经理、董事会秘书：黄刚先生 副总经理、财务负责人：陈忠琪先生 独立董事：陈荣盛先生	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>互动问答：</p> <p>1. 注意到公司一季度利润增长快速，请阐述一下二季度展望及 2025 年度展望另请问公司高管有无增持股份意愿来提振投资者信心呢？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司加强市场开拓，聚焦优质客户，天线业务、线束业务、散热组件业务、新能源结构件业务及智能模组业务发展向好，营业收入、净利润均实现同比较大增长，公司整体经营质量逐步好转。感谢您的关注！</p> <p>2. 公司有无为华为及其他车企提供 4D 毫米波天线，请详细说一下。</p> <p>答：您好！公司有向客户提供 4D 毫米波雷达波导天线，正在快速上量中。</p>	

3.尊敬的朱董事长，我们想了解一下近三年公司的战略方向：1、目前公司已经做毫米波雷达了，那目前已合作的供应链如何深化升级，新的合作方如何开拓，对合作方有什么要求？2、多媒体娱乐方面，公司已经配套日本的游戏机品牌做散热模组，在这个日本公司业务这块，公司有什么提升计划？3、全国的 5G-A 基站在持续升级中，公司有什么样的策略和计划，融入这次机会，公司产能上如何配合通讯合作方？4、vr/ar 眼镜天线，技术要求高，公司是如何获得美国品牌方的认同的，有什么独家技术？

答：尊敬的投资者您好，1、公司 4D 毫米波雷达波导天线已开始批量交付，预计年内为国内头部客户提供超百万只产品，公司正在产品技术、生产、测试等环节加大投入。2、公司为日本知名游戏机品牌提供散热模组，已实现全类别散热模组的认证与量产交付，预计将成为公司今年下半年及未来几年新的增长点。3、我国 5G-A 技术的应用将为公司基站天线与终端天线都带来新的机会，公司主要在射频技术上加大研发并密切与客户合作。5G-A 天线产品的生产工艺与 5G 类似，公司暂不需新建产能。4、公司主要在天线射频技术与制造工艺技术两方面获得 VR/AR 客户的认可。LDS 一体化技术、小型超薄天线比较好地应用在 VR/AR 智能眼镜中。感谢您的关注！

4.报告期公司营收情况如何，主要由哪些业务推动的？

答：尊敬的投资者您好，2024 年度公司营业收入实现稳步增长，主要得益于天线、散热器件及模组、线束及连接件和智能模组发展向好。感谢您的关注！

5.24 年研发投入占营业收入 8.87%，这些投入都用在哪些项目上了？有什么成果吗？

答：尊敬的投资者您好，报告期内，公司研发投入聚焦于核心业务的技术升级及前瞻性领域探索，感谢您的关注！

6.请问公司在未来几年如何规划技术创新和市场拓展？是否有明确的目标市场或产品线？

答：您好！公司主要根据行业大客户需求、产业技术发展趋势、竞合局势等，在充分市场调研的基础上，规划技术创新和市场拓展，包括市场目标和产品路径。

7.汽车行业政策利好不断，咱们公司在汽车业务方面，比如汽车天线、线束这些，接下来有什么具体的发展规划？

答：您好！公司 5G、高精度定位、V2X 等汽车天线产品，在过去的几年里实现了高速发展，和头部客户建立了深入持续的合作关系。接下来将继续聚焦服务好各类头部客户，保持技术创新优势，不断提升市场份额，同时积极扩展线束等相关产品序列。

8.请问董事长产品有无应用到人形机器人领域，未来是否有技术布局，是否已经形成相关的收入？

答：您好！公司从 2024 年前后即开始积极关注 AI 穿戴、AI 算力和具身智能等新的领域的市场机会。除传统的天线及模组、散热组件及结构件外，公司还在积极关注上述领域的新产品如核心电子零部件、传感器、精密电机等。

9.下午好，请问贵公司已经完成低轨道卫星通信天线的研发，华为计划推出此计划，是否与贵公司有计划达成业务合作？

答：尊敬的投资者您好，公司已完成卫通天线的研发，将积极推进相关技术、产品的迭代升级及市场化应用。感谢您的关注！

10.2024 年业绩整体情况怎么样，麻烦详细介绍一下。

答：尊敬的投资者您好，2024 年度公司不断加大市场开拓力度，持续优化客户和产品结构，积极推进降本增效工作，公司整体营业收入和毛利率较上年同期有所增长，其中智能模组业务、散热器件及模组业务及新能源业务实现大幅减亏，公司经营业绩得到明显改善。基于谨慎性原则，公司对闲置资产计提资产减值准备、对业绩未达预期的控股子公司计提商誉减值准备、对参股公司确认公允价值变动损失，前述事项对本期业绩造成负面影响。

11.请问，低轨卫星通信天线是否已量产？是否实现营收？营收占比多少？

答：尊敬的投资者您好，公司已完成卫通天线的研发，将积极推进相关技术、产品的迭代升级及市场化应用。感谢您的关注！

12.下午好，请问贵公司每年的研发费用投入都是 1 亿以上规模，有没有核心技术储备，或者关键技术研发中？

答：尊敬的投资者您好，公司有核心技术储备，具体情况可查阅定期报告。

	<p>感谢您的关注！</p> <p>13.公司的经营情况？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司整体经营情况积极向好，感谢您的关注！</p> <p>14.新成立的子公司像惠州德特投资有限公司、越南硕贝德电子科技有限公司对业务布局有什么影响？</p> <p>答：您好！组织架构服务于公司的战略和业务发展需求。越南子公司是为公司海外业务和生产布局考虑。</p> <p>15.请问，贵司的低轨卫星通信天线目前在行业中是否有技术竞争优势？是否属于具有一定的前瞻性？</p> <p>答：您好！公司较早完成了低轨卫通天线的研发，具有较好的前瞻性。</p> <p>16.公司 2025 年一季度扭亏为盈，但过去三年累计亏损仍超 3 亿元。请问管理层如何确保全年盈利目标的实现？特别是在 AR/VR 天线、车载毫米波雷达等新兴领域，目前是否已获得确定性订单？与华为等大客户的合作是否已从技术验证阶段进入批量供货？</p> <p>答：您好！公司紧密围绕主业，聚焦大客户，深入挖潜增效，持续优化业务结构，公司管理层积极看好全年经营发展。穿戴类（如眼镜、手表手环、戒指等）天线产品几年前已有批量供货，4D 毫米波雷达波导天线已开始批量供货。</p> <p>17.最近公司股价低迷，公司股东有无增强投资者信心的举措，比如增持股份？</p> <p>答：您好！做好公司战略规划和经营管理，实现公司经营目标；做好与市场的沟通，传递公司价值；根据市场和自身发展情况适时考虑实施股权激励等。</p> <p>18.请问海外市场开拓如何？请例示一下海外主要客户及其销售金额。</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司出口产品主要面向东南亚、北美等国家，外销收入占公司 2024 年营业收入 23.26%，具体数据可查阅公司定期报告。感谢您的关注！</p>
附件清单	无
日期	2025 年 5 月 14 日